

ほんとそこら辺にいる 20 歳の女子がトップ営業になった話

どうも、ニシミヤです。

今日は僕が以前いた年商 40 億円の
プロモーション会社での話をします。

まず結論から話しますと、

型、テンプレが最強であり

答えを知った上で行動するのが勝ち

ということです。

僕が某年商 40 億円プロモーション会社で
セールス部隊を担当していた時の話です。

当時会社は独自の売れるテンプレートを
自社内で確立していて、

基本的にどんな案件が来ても
大体ローンチをすれば
5,000 万円～億は売れる

そんな状態になっていました。

さらにその上でローンチをした
顧客リストに対して電話と LINE で
商品のセールスをかけていきました。

- ・未購入者に対してはフロントオファー
- ・購入者リストに対してはアップセルオファー

※アップセルはフロント商品を買った人が買えるさらに上の講座

大体この3つがメインでセールスしていました。
当時既に僕がマネジメントしていた
セールス部隊は月商で1,800万円、

利益で大体1,500万円くらいは3名で
生み出している組織になっていました。

一人当たり単月で500万円の利益を
生み出している状態です。

ただ僕はマネジメント側でいかに仕組みを作ったり組織としてより効率的に高収益を生み出すか？

という事に注力していたのでそこまで労力はセールス自体にかけてはいませんでした。

ではなぜ部下2名でほぼ1000万円以上の売上を上げられていたのか？

それが今回のテーマでもある

型、テンプレート

の存在です。

つまり、答えを予め知った上で
セールス活動をどんどんこなして
軌道修正しまくる事で早いスピードで
成果を出せてしまう訳です。

で、

タイトルにもあるそこら辺にいるような
20歳女子というのは途中から入社してきた
子のことで、偶然僕のセールス部隊に入って
頑張ることになりました。

この20歳の女子は過去接客業の
アルバイト経験はあったのですが、
セールス経験は皆無でした。

なのでセールスとは？

人間心理とは？

自分らが売っている商品内容は？

などめちゃくちゃ初歩的な部分から
まずは教えていきました。

もちろん最初から余裕で成約
できた訳ではありません。

それができたら流石に魔法です。

ですが、例えば普通の営業会社では
まずはとにかく電話しまくって
数をこなしまくり断られ続けて、

経験から学べ！

みたいな体育会系の教え方が主流ですよ？

しかし、僕のセールス部隊の教育方針は
まったく違ってとにかく無駄を排除しました。
無駄！無駄！無駄！無駄！無駄！無駄！がモットーです

だから初歩的な知識とやり方を教えて
その上で早い段階で売れる成果の出ている
流れとトークをまとめた**セールステンプレート**
を彼女にも渡して教えました。

すると、セールス経験がない20歳の女子が・・・

勤務開始 3 日ほどでフロント商品を成約したんです。

.....

えええええ！！！！！！

すみません、なんか決まっちゃいました。。。

そのように彼女自身驚いていましたが驚いたのは既存メンバーの 3 人の方です。。

ぶっちゃけそこまで再現性があるのかと僕もビックリしましたが、

型、テンプレ通りに素直にやったからこそ
当然のように成約できてしまったのが事実かな
と。

ここでお伝えしたいのが、
型とかテンプレのように
再現性を高めた『答え』があるのなら

さっさと知って学んで使えばいい

ってことです。

答えを知って学んだうえで実践する。

これだけで情報デブになって身動きできない
その他大勢を一瞬で抜き去ってうまい果実を
手に入れることなんて簡単にできてしまいます。

だからこそ、

今回はその型、テンプレ、答えを
動画教材にして公開しようと思いました。

なぜなら、ビジネスはカンニングし放題だから。

学校のテストはカンニングしたら
先生に怒られますよね？

おい！！！！

ニシミヤ！

人の答えを見るんじゃねえ！！

何度も先生に学校の勉強では
怒られて廊下に立たされていました。

けど、ビジネスは先人が金も時間も労力も
莫大に投じた結果導き出した答えを
真似し放題です。

悪いことではないですよ？

最近でも twitter にそっくりの
Threads という SNS がメタ社から
リリースされ話題を呼びました。

あれも誰がどう見ても twitter の
パクりですよ？
だからこそイーロンマスクも
twitter 社に書簡を送って抗議してるわけです。

話を戻します。

もう一度お伝えしたいことは、
そこら辺にいる普通の 20 歳の女子が
型、テンプレを手に入れて、

答えを知った上で行動をしたことで
あっさりと結果を出せてしまったということ
です。

ちなみにその後彼女は自己流かます前に
しっかりとテンプレをなぞって擦りまくり
月 1,000 万円の利益を会社にもたらしめました。

セールス部隊でトップにわずか半年で
なってしまいました。

しかも朝から晩まで馬車馬のように
働きまくってとかではなく。

いつも定時出社、定時上がりです。

はっきり申しますと、
型、テンプレはその人の状態に
関わらず成果を出すことが可能になります。

熱でふらふらしてても
体調が悪くても
異性にフラれてガン萎えしてても

関係なく同じ成果が出てしまう。
再現性が鬼のようにあるのです。

そして今回7月12日の19時に
販売開始する教材もネットでお金を
稼ぐには結論何をどうすればいいのか？

この疑問と悩みに答える内容になっています。

ぜひ手に入れて結局情報ばかりで溢れかえり、
何をして富を生みだせばいいのか分からず悶々
とし、一歩も先に進めなくなっている状態から
脱却してください。

それでは明日7月12日（水）19時を
楽しみにしててください。